

CURRICULUM VITAE

Personalia

Naam: **Klijnen**
Voornamen: Harry Louis
Adres: Albert Schweitzersingel 203
3822 BV AMERSFOORT
Telefoonnummer: 06 - 22920921
Email: harry.klijnen@gmail.com
Geboren: 20 maart 1956 te Rotterdam



Werkervaring

Augustus 1998 – heden

Klijnen Managementontwikkeling & Organisatieadvies¹ (eigen onderneming) (*Amersfoort e.o*)

- (Senior) **Adviseur** strategie & beleid, ontwikkeling & implementatie van strategie op directie- en uitvoerdersniveau in de werkgebieden B-t-B, gezondheidszorg en farma
- **Trainer, opleider & personal coach** o.a. ontwikkelen en uitvoeren van strategieopleidingen, ontwikkelen en uitvoeren van Masterclass Strategisch Management voor Medisch specialisten en leidinggevenden in de zorg, begeleiding herstructurering Maatschap Interne Geneeskunde, ontwikkelen en implementeren van functionering - & beoordelingsstelsel, diverse trainingen communicatieve vaardigheden (gezondheidszorg, verkoop, presentatietechnieken, NLP)
- **Freelance docent** Bedrijfskunde sinds 1998 (diverse hogescholen o.a. NCOI en Transfergroep Rotterdam, zowel Post HBO als Post Bachelor) modules: Post HBO Bedrijfskunde, strategisch management, (strategische) marketing, verandermanagement, management & organisatie, management & communicatie, zorgmanagement, professioneel leiding geven in de zorg, commercieel management, etc. CRKBO erkend docent[inschrijfnummer 614935]

Januari 1996 – augustus 1998

Rath & Doodeheefver Group NV (*Helmond/Rijen*)

- **Commercieel Manager** Rath & Doodeheefver BV (behang & gordijnstoffen) & Texdeco Textiles BV (loondruk textiel) verantwoordelijk voor nationale en internationale verkoop van collecties, marketing en logistiek. belangrijkste resultaat: omzetzijging omgebogen naar plus door herontwikkeling van export, logistiek verbeterd door outsourcing.

September 1992 – januari 1996

Interface Heuga Nederland BV (*Scherpenzeel*)

- **General Sales Manager** (september 1994 – januari 1996) verantwoordelijk voor verkoopresultaat in Nederland voor zowel *projectmarkt* (tapijt, verhoogde vloeren) als *consumentenmarkt* (tapijt). Belangrijkste resultaten: omzetverhoging en ontwikkeling nieuwe verkoopkanalen [IMAGE, Intercell].
- **Retail Manager** (september 1992 – september 1994)
- **Internationaal gecertificeerd trainer** *Delivering Superior Value* (september 1994 – januari 1996] verantwoordelijk voor de training en coaching van internationale medewerkers van Interface.

Januari 1989 – september 1992

Chicopee Europe (*Cuijk*)

- **International Product Manager** verantwoordelijk voor de product- en marktontwikkeling van Automotive producten in Europa. Belangrijkste resultaat: succesvolle launch en verkoop van CARTEX producten voor de lakstraat van autoproducenten

¹ Voorheen: Halka Business Solutions BV

April 1988 – januari 1989

Norgine Nederland BV (*Brussel/Amsterdam*)

- **Sales & Marketing Manager** verantwoordelijk voor de opstart van de Nederlandse organisatie: van blanco A4 tot werkend sales team

September 1984 – april 1988

Organon Nederland BV (*Oss*)

- **Field Sales Manager** (juni 1986 – april 1988)

- (Gediplomeerd) **Artsenbezoeker** (september 1984 – juni 1986)

Overige werkervaring

Juni 1982 – september 1984

Maarschalsbos Ziekenhuis (*Baarn*)

- (Waarnemend) **Hoofd Röntgenafdeling**

April 1981 – juni 1982

St.Elisabeth Ziekenhuis (*Leiderdorp*)

- **Röntgenlaborant / Praktijkbegeleider**

September 1976 – april 1981

Wilhelmina Ziekenhuis (*Assen*)

- **Röntgenlaborant**

Opleidingen

1982 – 1984 Kaderopleiding Gezondheidszorg (KHSV) te Nijmegen. Geslaagd mei 1984.

1976 – 1980 Radiodiagnostisch Laborant (NVRL). Geslaagd april 1980.

1975 - 1976 Fiscaal-juridisch recht. Rijksuniversiteit Groningen [RUG]

1968 – 1975 Atheneum (Christelijke Scholengemeenschap Assen). Geslaagd in 1975.

Cursussen

1985-heden Diverse (interne) cursussen verkoop, marketing (NIMA A/B), communicatie (NLP), finance voor non-financials [MCE] en vakinhoudelijke cursussen

Competenties

Uitgebreide managementvaardigheden (strategisch - & operationeel); marktkennis van diverse markten; commerciële vaardigheden; didactische vaardigheden; kennis om theorie toegankelijk te maken in de praktijk o.a. door visualiseren; communicatieve vaardigheden [NLP]; teams beter laten presteren; concepten bedenken en laten werken; presentatietechnieken; interventietechnieken; gevoel voor Nederlandse taal; spreek - & schrijfvaardigheid Engels (goed), Duits (goed) en Frans (redelijk); computervaardigheden (MS Word/ MS Powerpoint/ MS Excel; AS400); rijvaardigheid (Rijbewijs BE)

Bijzonderheden

Weduwnaar [sinds 2001], 2 kinderen David & Kirsty (tweeling uit 1988)

Hobbies: tekenen, lezen, geschiedenis, genealogie

Winnar *Data Card Award* [1991] voor het bedenken en ontwikkelen van een nationale parkeerkaart.